

アステン編集部が探る!

どんなメリットがあるの?

読者の代わりに  
聞きにくいこと  
聞きます!

# 住宅展示場の裏ワザ

vol.  
4

名前や連絡先を聞いて、  
後日セールスするのが  
目的ですね?



実は住宅の見学に行きたいけれど、アンケートを書かされて、セールスされるのが面倒くさい、という人も多いのでは? 最近はインターネットで一所懸命住宅会社を調べる人が多いけれど、でもそれではその会社の実態が分からない。やっぱり百聞は一見にしかず。多くの会社の事例を一度に比較できるのは、マイホームセンターならでは。大手ハウスメーカーだけでなく、地場の工務店もあって、そういった違いも比較できる。どうしても記名したくない人は、それをハッキリ伝えればいい。ちなみに静岡県内の住宅購入に関するインターネット調査(2017年10月マイホームセンター調べ)では5年以内に家を買った人のほぼ77.2%の人が一度はSBSマイホームセンターに来ているというデータも。「合わないと思う会社を候補から外す」という選別の意味でも、まずはこういう場所に出掛けると時短になって良さそうだ。

モデルハウス見学は住宅購入のステップに合ったご利用をおすすめします。なので連絡先を教えることに抵抗がある方は、「見学のみ」であることを伝えれば大丈夫。まずはゆっくり、いろいろなモデルハウスを見比べてみてください。その中で気に入った会社が見つかったら連絡先を伝え、「現場見学会に行きたい」というのがおすすめです。もっとリアルな現場が見られますよ。



SBSマイホームセンター総務  
宮崎さん

SBSマイホームセンター

SBSマイホームセンター

検索

静岡展示場	静岡市駿河区桃園町1-1	054-258-4462
静岡東展示場	静岡市清水区堀込430	054-345-1369
藤枝展示場	藤枝市五十海3-12-2	054-646-6601
榛南展示場	榛原郡吉田町神戸80-1	0548-32-8560

info

7/15(日)は静岡東、榛南で、7/22(日)は藤枝で、7/29(日)は静岡展示場でサマーフェア開催。夏グッズやお菓子、見学でカブトムシをプレゼント。無料のウォーター 슬라이ダーもあるので子どもは水着持参で!